

Alegri ist eines der großen IT-Beratungsunternehmen für Microsoft und SAP mit über 650 Mitarbeitern. Rund 80% der DAX 100-Unternehmen zählen zu unseren Klienten. Mit zehn Niederlassungen im Raum D-A-CH und einer Nearshore-Einheit in Rumänien unterstützen wir unsere Klienten mit modernsten Technologien und Methoden.

Key Account Manager (m/w) Wien

Partnerschaften stärken unser Business



Ihre Aufgaben

- Neuklientenakquise zum Auf- bzw. Ausbau des Klientenstammes
- Klientenbetreuung und strategische Klientenentwicklung
- Beratungs- und Lösungsvertrieb im IT Management und den Fachbereichen
- Präsentationen bei Klienten und Events

Ihr Profil

- Mehrjährige Berufserfahrung im Consultative Selling und IT-Lösungsgeschäft
- Kenntnisse im Umfeld von Microsoft, SAP und Managed Service
- Selbstständiges, lösungsorientiertes Denken und Arbeiten
- Sehr schnelle Auffassungsgabe
- Vielseitigkeit, Eigeninitiative, Flexibilität und Verantwortungsbewusstsein
- Hohe Kooperations- und Kommunikationsstärke
- Sicheres, überzeugendes und sympathisches Auftreten
- Gute Deutschkenntnisse

Wir bieten

- Breite bestehende Basis an Klienten in der Vertriebsregion
- Hochmotiviertes Team von international orientierten IT-Professionals
- Überdurchschnittliche Bezahlung und Firmenwagen
- Attraktives persönliches Umfeld
- Beste Weiterbildungs- und Aufstiegsmöglichkeiten

Österreich:
**Alegri International
Austria GmbH**
Personal
Walfischgasse 11/7
1010 Wien
www.alegri.at

Senden Sie Ihre aussagekräftigen und vollständigen Unterlagen an bewerbung@alegri.eu

Für diese Position beträgt das kollektivvertragliche Mindestgrundgehalt je nach Einstufung ab € 2.871,- brutto/Monat. Das Monatsgehalt setzt sich aus dem Kollektivvertrag als Basis und einer Umsatzprämie zusammen, Überbezahlung ist bei entsprechender Qualifikation und Erfahrung nach Vereinbarung möglich.

